

TrailerTec wpływa na szerokie wody

Dariusz Piernikarski

Na początku października uczestniczyliśmy w dniach otwartych firmy D-TEC oraz prezentacji Kraker Trailers. Byliśmy tam na zaproszenie firmy TrailerTec z Sieradza – do niedawna SPC – autoryzowanego i wyłącznego przedstawiciela tych dwóch holenderskich producentów w Polsce.

Kraker Trailers to holenderski producent specjalizujący się w produkcji naczep z ruchomą podłogą, który w ciągu ostatnich dwóch dekad trwale ugruntował swoją pozycję na rynkach europejskich. Marka jest doskonale rozpoznawalna nie tylko w regionie Beneluxu, ale również w Niemczech i Skandynawii. Producent wiąże spore nadzieje z wejściem na rynki centralnej i północnej Europy, a na rynek polski i wschodnioeuropejski w szczególności. Możliwości rozwoju potwierdzają dane liczbowe – Polska jest obecnie dla Kraker Trailers drugim co do wielkości i najszybciej rozwijającym się rynkiem eksportowym.

Należąca do holenderskiej Grupy Vlastuin marka D-TEC jest znana na rynku transportowym jako producent naczep do przewozu kontenerów oraz cystern do przewozu produktów stałych i płynnych (obornik). Innowacyjne rozwiązania transportowe stosowane w pojazdach D-TEC



Naczepy z ruchomą podłogą są wykorzystywane do transportu sypkich ładunków masowych, stanowiąc interesującą alternatywę dla naczep samowyladowczych – wywrotek. Można nimi przewozić m.in. produkty rolne, biomasę, produkty do recyklingu, odpady, śmieci

są wynikiem wieloletniego doświadczenia firmy, przemyślanych kierunków badań i optymalnej strategii rozwoju. Zarząd firmy w swych działaniach postępuje zgodnie z zasadą: co dotyczy transportu, dotyczy również nas – stać w miejscu, to cofać się. Więcej informacji o Grupie Vlastuin, ofercie produktów D-TEC i ostatnich nowościach

tego producenta będzie można przeczytać w kolejnym numerze „Samochodów Specjalnych”.

Obaj producenci niezależnie rozwijają swoje portfolio produktowe, jednak na zewnątrz wspólnie łączą siły, tworząc TrailerTec i pod tą nazwą budują swoją organizację handlową w różnych krajach Unii Europejskiej.

TrailerTec

Spółka TrailerTec została powołana w celu umocnienia współpracy handlowej pomiędzy dwoma wiodącymi holenderskimi producentami naczep – firmami D-TEC Products z Kesteren oraz Kraker Trailers z Axel. Po raz pierwszy obie firmy wystąpiły pod wspólnym logo na targach IAA w Hanowerze w 2016 r. Firma TrailerTec jest już obecna w Niemczech, Polsce, Wielkiej Brytanii, we Włoszech współpracuje z firmą Multitrax.

W każdym kraju, na którego terenie działa przedstawicielstwo TrailerTec, jego pracownicy dysponują aktualną i gruntowną wiedzą na temat produktów D-TEC i Kraker Trailers. Gwarantuje szyb-



Ściany boczne i ściana przednia spawane są z profilowanych desek aluminiowych 600/30/3/2 ze wzmocnioną krawędzią górną. Na przedniej ścianie montowana jest platforma robocza. Portal tylny wykonany jest z aluminium, z zamocowanymi w środku dwuskrzydłowymi drzwiami z desek aluminiowych. Drzwi są obramowane specjalnymi profilami z podwójnymi uszczelkami gumowymi. Każde skrzydło zawieszane jest na 4 zawiasach i wyposażone w pojedyncze zamknięcie



Jan de Kraker,
właściciel firmy TrailerTec

Jeśli mamy problem, to staramy się go rozwiązać. Lepiej stracić firmę, niż pozostawić swoich klientów bez rozwiązania, które ich usatysfakcjonuje. Jestem przekonany, że obecnie znajdujemy się na dobrej drodze. Były ciężkie czasy i chwile zwątpienia, ale poniesiony trud i nakłady finansowe wreszcie przynoszą owoce.

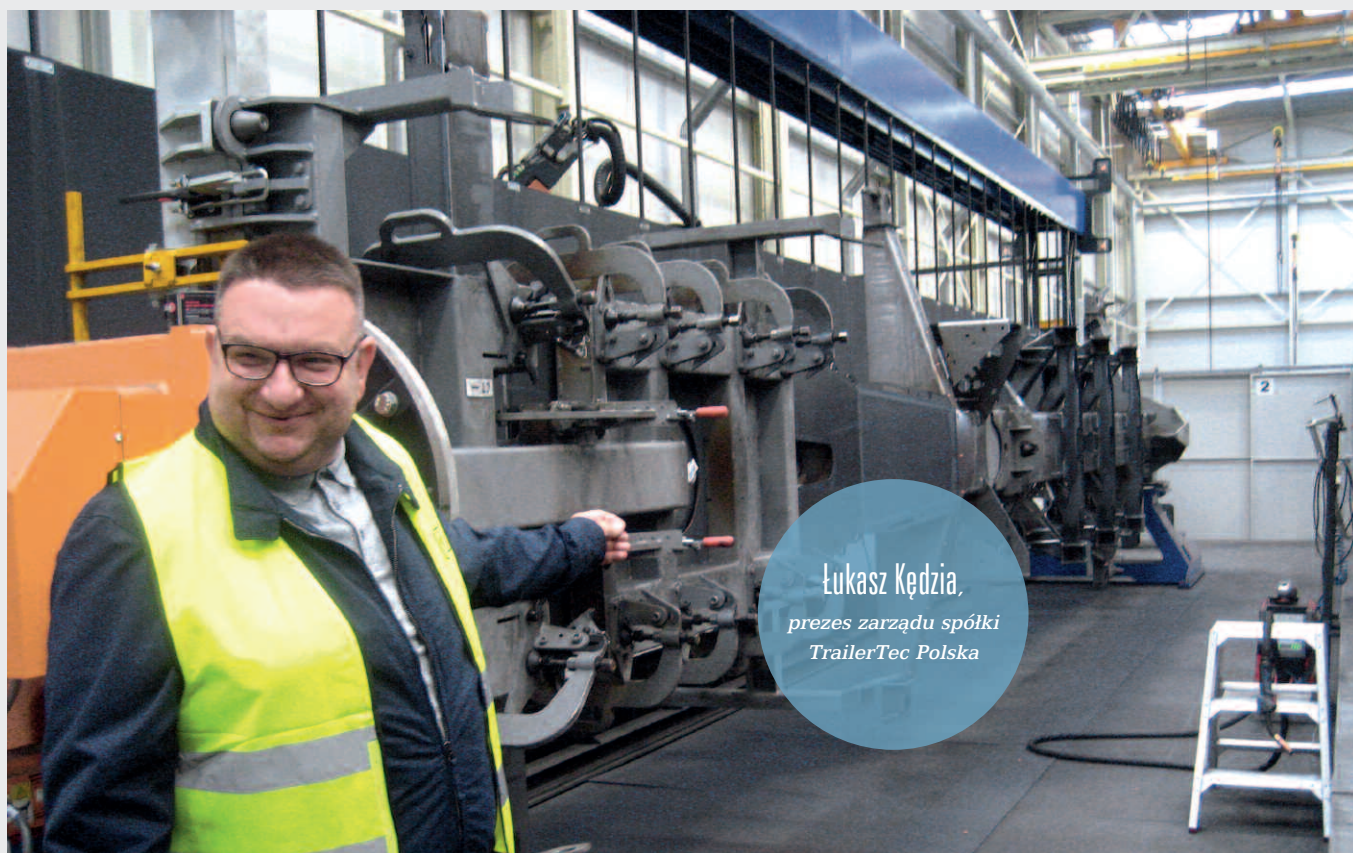
ki i bezproblemowy kontakt z użytkownikami końcowymi, a krótkie kanały komunikacyjne na linii klient-dealer-fabryka w założeniu mają pozwolić na przygotowanie pojazdów maksymalnie odpowiadających wymaganiom klientów. TrailerTec umożliwia klientom obu producentów skorzystanie ze wszystkich usług w jednym miejscu. Przedstawiciele firm Kraker Trailers i D-TEC są zdania, że nowe podejście umożliwiające dokonywanie zakupów w jednym miejscu to odpowiedź na obecne wymagania klientów. Najważniejsze oczekiwania w tym zakresie to jakość produktu i obsługi, możliwości wyboru spośród jak największej liczby konfiguracji i opcji oraz szybkie załatwianie spraw w jednym miejscu.

Od 6 sierpnia 2017 r. dotychczasowy importer naczep Kraker Trailers działający na terenie Polski, czyli firma SPC – Sales Production Consulting – z Sieradza przekształciła się w spółkę TrailerTec Polska. Zarząd firmy zapewnia swoich dotychczasowych klientów, że wszystkie umowy zawarte dotychczas z firmą SPC oraz wszystkie zobowiązania zachowują ważność i zostały przejęte przez nowy podmiot. Prezesem zarządu TrailerTec Polska jest Łukasz Kędzia, który wcześniej kierował działaniami spółki SPC.

TrailerTec Polska odpowiada w naszym kraju za sprzedaż naczep z ruchomą podłogą produkowanych przez Kraker Trailers (są to głównie nowoczesne >



W naczepach K-Force profile podłużnic i poprzeczek są formowane na zimno ze stali klasy St700 (ramy spawane – stal St420) i standardowo mają 5 mm grubości. Do łączenia wykorzystuje się technologię Huckbolt (tzw. nieluzujące łączniki dwuczęściowe Huck, śruby-nity). Aby obniżyć masę własną rama (rama skręcana jest o ok. 200–250 kg lżejsza niż rama spawana) i jednocześnie uzyskać wymaganą wytrzymałość, wprowadzono dodatkowe wzmocnienia nad kołami oraz w obrębie mocowania sworznia królewskiego



Łukasz Kędzia,
prezes zarządu spółki
TrailerTec Polska

Spółka TrailerTec reprezentuje w Polsce dwóch producentów: D-TEC oraz Kraker. Są to producenci prowadzący bardzo stabilną politykę, mający dobre zaplecze finansowe i produkcyjne. Produkowane przez nich pojazdy to rozwiązania zdecydowanie specjalistyczne, z dużą dawką tzw. know-how. Daje nam to możliwość oferowania klientom produktów z najwyższej półki jakościowej. Dzięki temu, że należymy do grupy TrailerTec, możemy na terenie Polski posługiwać się tymi samymi cennikami, które obowiązują w Holandii. Dzięki temu produkt i cena za niego pozostają konkurencyjne. Przez to, że jesteśmy w grupie, dostępność do produktu jest także znacznie łatwiejsza. Obecnie dyskutujemy z producentami nad tym, aby były dostępne stoki produktowe, ponieważ chcemy mieć po kilka pojazdów gotowych i czekających na klienta już w Polsce.

Do naszych odbiorców zaliczają się zarówno małe, jak i duże firmy. Naczepy z ruchomą podłogą są produktem stosunkowo świeżym na polskim rynku – polscy przedsiębiorcy wykorzystują je w większym zakresie zaledwie od 6–7 lat. Najwięksi nasi klienci, a za takich uważamy te firmy, które mają w swoich flotach po-

nad 20 pojazdów tego typu, zamawiają przeważnie pojedyncze pojazdy. Podobnie postępują klienci o mniej licznych flotach. Nie można porównywać sprzedaży naczep z ruchomą podłogą do sprzedaży flotowej naczep kurtynowych czy wywrotek. To jest zupełnie inny biznes.

Naczepy podkontenerowe D-TEC sprzedajemy mniej niż pół roku, więc na razie zbieramy doświadczenia. W tej grupie klientów znajdują się zarówno firmy bardzo duże, jak i małe, liczące kilka zestawów. W przypadku tych największych zamówienie jednorazowe powyżej 10 szt. nie jest niczym wyjątkowym i co ciekawe, cena zakupu nie jest tu najważniejsza. W przypadku naszej oferty wiemy, że jakość tych pojazdów jest najwyższa, a rozwiązania w naczepach D-TEC są na zupełnie innym poziomie niż oferuje konkurencja.

Nasza firma została tak skonstruowana, aby nie tylko sprzedawać pojazdy nowe i używane na zasadach komisowych – naczepy z ruchomą podłogą, podkontenerowe i cysterny asenizacyjne, ale również części zamienne do naczep. U uruchomiliśmy nasz serwis w Sieradzu i serwis mobilny, realizujemy również montaż nowych pojazdów, które samo-

dzielnie przywozimy do Sieradza z Holandii. Od początku roku zaczniemy sprzedawać cysterny do przewozu pasz. Na razie zamierzamy sprzedawać nasze pojazdy centralnie, budując własne struktury sprzedaży i działając przez własnych handlowców. Jeśli będziemy autoryzować zewnętrzne serwisy do obsługi naczep z ruchomą podłogą firmy Kraker, to tylko takie, które mają wiedzę w tym zakresie, a takich jest niestety bardzo niewiele. Taki serwis będzie musiał również wziąć na siebie ryzyko związane z zakupem części zamiennych, a nie wszystkie są tym zainteresowane. Jeśli zaś chodzi o naczepy podkontenerowe, to chciałbym, aby w ciągu kilku lat zaczęły z nami współpracować 3–4 serwisy w Polsce, które odciążą nasz serwis i skrócą dojazd klienta do serwisu.

Oceniam, że TrailerTec w Polsce sprzeda w tym roku ponad 100 nowych naczep z ruchomą podłogą i około 40 pojazdów używanych. To jest skomplikowany technicznie produkt, więc wymaga również starannej obsługi serwisowej. Najczęściej nasze serwisy zajmują się obsługą ruchomej podłogi, jej wymianą czy odwróceniem desek.



► modele K-Force) oraz sprzedaż nacze-
p cystrn i nacze-
p podkontenerowych fir-
my D-TEC. Działania firmy obejmują też
szeroko rozumianą obsługę posprzedaż-
ną produktów Kraker Trailers i D-TEC.
Spółka TrailerTec Polska prowadzi ser-
wis nowych i używanych nacze-
p z ruchomą podłogą. Serwis oferuje szybki
i łatwy dostęp do oryginalnych części
zamiennych do wszystkich systemów
ruchomej podłogi produkowanych przez
firmę Cargo Floor z Coevorden oraz więk-
szość części do nacze-
p marki Kraker
Trailers i D-TEC.

Ruchome podłogi Kraker Trailers

Kraker Trailers produkował systemy
ruchomych podłóg od 1989 r., a w 2000 r.
skoncentrowano się na rozwoju i budo-
wie nacze-
p z ruchomą podłogą. W ga-
mie produktów Kraker Trailers znajdzie-
my pojazdy uniwersalne (np. seria CF-Best
o pojemności 92 m³) oraz przeznaczone
do transportu odpadów z gospodarstw
domowych czy rozbiórkowych i budow-
lanych (CF-Eco) i typowe pojazdy dla
rolnictwa (CF-Agri). W ofercie są też
wersje specjalne z podłogą do trans-
portu materiałów abrazyjnych (CF-Eco
HI), nacze-
p wzmocnione do wyjąt-
kowo ciężkich ładunków (CF-400), a także
pojazdy z hydraulicznie otwieranymi
ścianami i panelami bocznymi (CF-504,
CF-502). Produkowane są również wer-
sje izolowane (CF-ISO) do transportu
ładunków sypkich w temperaturach kon-
trolowanych oraz kombinacje dla syste-
mów wymiennych na samochodach cięż-
żarowych i przyczepach (CF-Combi).

W 2016 r. oddano do użytku nową
halę produkcyjną o powierzchni 6000 m²,
co pozwoliło na zwiększenie możliwości
produkcyjnych i uruchomienie produk-
cji nowoczesnej rodziny nacze-
p K-Force. Obecnie K-Force to sztandarowy produkt
eksportowy Kraker Trailers.

Wraz z wprowadzeniem na rynek
modelu K-Force Kraker Trailers stał się
pierwszym producentem nacze-
p z ruchomą podłogą, który zdecydował się odejść
od tradycyjnego spawania ramy nośnej
pojazdu na rzecz nowoczesnych połączeń
gwintowych. Wyposażona w skręcaną
ramę nacze-
p K-Force, przeszła przez in-
tensywne próby laboratoryjne i drogowe,
wykazując wymaganą wytrzymałość
i odporność na zużycie. Ramy spawane
stosowane są w dalszym ciągu w pozo-
stałych modelach nacze-
p produkowa-
nych przez Kraker Trailers. Dotychczas
do klientów trafiło ponad 450 nacze-
p K-Force z ramą skręcaną.

Istotną zaletą zastosowania połączeń
skręcanych jest to, że nacze-
p K-Force
mogą być dostarczane we fragmentach
do autoryzowanych partnerów serwiso-
wych, skąd po zmontowaniu zostają
przekazane klientom. Skręcanie ułatwia
również wprowadzanie różnych wa-
riantów konstrukcyjnych i opcji wypo-
sażenia, co sprawia, że nacze-
p K-Force
są interesującą propozycją na bardzo
konkurencyjnym rynku nacze-
p z ruchomą podłogą.

W nacze-
p K-Force (podobnie jak
w pozostałych modelach) producent ba-
zuje na doskonale sprawdzonych kom-
ponentach i kompletnych systemach ru-
chomych podłóg dostarczanych przez

Inżynierowie Kraker Trailers wraz ze spe-
cjalistami holenderskiego producenta
systemów zawieszń VDL Weweler
opracowali system mocowania agrega-
tów osiowych, pozwalający na bezprob-
lemowy montaż osi różnych producent-
tów: BPW, SAF-Holland i Valx. Jedyną
rzecz wymagającą wymiany to odp-
wiedni element dystansowy dopasowany
do danego modelu osi. Dzięki takiemu
rozwiązaniu teoretycznie jest możliwe
zamówienie nacze-
p wyposażonej
w osie od trzech różnych producentów

rynkowego lidera, czyli firmę Cargo Floor.
W nacze-
p K-Force instalowane są syste-
my 500 SL-Compact składające się z 21
gładkich paneli podłogowych z aluminium
o grubości 6 mm (opcja – 8 lub 10 mm).

W podstawowej wersji nacze-
p K-For-
ce ma dmc. 42 t, masa własna pojazdu
to ok. 7350 kg, zatem ładowność wyno-
si ok. 34 650 kg, a średnia objętość
ładowni to 92,1 m³ (długość wewnętrzna
13 535 mm, szerokość 2480 mm, a wy-
sokość 2692/2782 mm (przód/tył). Nacze-
p K-Force to obecnie najłżejsza i naj-
bardziej wytrzymała nacze-
p z ruchomą podłogą dostępna na rynku.

W 2015 r. na terenie Unii Europej-
skiej sprzedano ok. 7500 nowych nacze-
p z ruchomą podłogą. Firma Kraker Trailers
dostarczyła wówczas 520 pojazdów.
Planowana sprzedaż Krakera w 2017 r.
powinna osiągnąć liczbę 570 szt. Dodaj-
my, że numerem 1 w Europie jest firma
Legras, mająca np. 65% rynku we Fran-
cji. Szacowane udziały rynkowe Kraker
Trailers to 15% w Europie Zachodniej,
10% w krajach skandynawskich, 10%
w Europie Wschodniej i 10% w Południo-
wej. Firma pracuje nad poprawą swojej
pozycji – zawiązanie spółki TrailerTec ma
to przyspieszyć. W Kraker Trailers pra-
cuje obecnie 112 osób, w tym 28 pra-
cowników nie związanych bezpośrednio z produkcją.

Zdjęcia: © D. Piernikarski